

## BULLETIN D'INSCRIPTION

### Réussir sur le Marché Allemand

**9 mars 2010** – à la CCI Grand Lille, Agence de Flandre Intérieure,  
1 rue de Strasbourg, **Armentières**

À renvoyer par fax à Vincent DIDRY fax : 03 59 56 22 22

Raison sociale	N°SIRET
Adresse	
Mme/M	Fonction
Tel	Fax
Email	
Site Internet	NAF

**Chiffre d'affaires** : \_\_\_\_\_ **CA Export** : \_\_\_\_\_

dont CA **Allemagne** : \_\_\_\_\_

✓ Secteur d'activité : \_\_\_\_\_

✓ Produits proposés : \_\_\_\_\_

✓ Clientèles ciblées : \_\_\_\_\_

✓ Quels sont vos avantages concurrentiels ? \_\_\_\_\_

✓ Quels sont vos objectifs sur **le marché allemand** ? \_\_\_\_\_

✓ Quels problèmes rencontrez-vous sur **le marché allemand** ? \_\_\_\_\_

**Souhaite un rendez-vous individuel avec un expert du Marché Allemand**

**le Matin**

**l'Après – Midi**

Les entretiens auront lieu à la CCI Grand Lille, **Agence de Flandre Intérieure, 1 rue de Strasbourg à Armentières.** L'heure exacte du rendez-vous vous sera communiquée ultérieurement. Les entretiens seront accordés en fonction des disponibilités.

(Veuillez vous munir d'une documentation sur vos produits, éventuellement en Allemand).

Les informations ci-dessus seront traitées de manière confidentielle. Elles ont pour but de préparer l'entretien.